



**VANSICHEN LINEAR
TECHNOLOGY FÊTE
SES 30 ANS**

**NOUVELLE ADRESSE :
BEDRIJFSSTRAAT 28,
HASSELT**

**COLLABORATION
EN VUE : CEAD**

CONTENU

2 AVANT-PROPOS

3 POSTES VACANTS

4 VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY FÊTE SES 30 ANS

8 L'ÉQUIPE VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY

10 NOUVELLE ADRESSE : BEDRIJFSSTRAAT 28, HASSELT

**14 COLLABORATION EN VUE :
CEAD, CRÉATEUR DE SOLUTIONS POUR L'IMPRESSION 3D**

16 SALONS 2024



AVANT-PROPOS MAXIME VANSICHEN

Chère lectrice, cher lecteur,

Pour ceux qui l'ignoraient encore, nous avons emménagé fin décembre dans les nouveaux bâtiments situés à proximité du Campus Corda à Hasselt. Nous sommes extrêmement satisfaits du résultat, à tous égards. Nous ne pouvons que nous féliciter des premières réactions des clients et des fournisseurs qui nous ont déjà rendu visite. En effet, la première impression est toujours très importante.

Nous avons opté pour un bâtiment plus attrayant parce que nous voulons montrer que nous sommes plus qu'une maison de commerce lambda. Le bâtiment renforce également notre crédibilité auprès de nos clients internationaux - de plus en plus nombreux - qui viennent nous rendre visite. Une des nombreuses autres étapes que nous avons franchies depuis la création de Vansichen Linear Technology, en 1993.

Le présent magazine vous donnera d'ailleurs un aperçu historique des principaux événements survenus depuis le début de nos activités. Nous vous présenterons également nos équipes afin que vous puissiez mettre un visage sur les personnes que vous contactez par téléphone ou par e-mail. Ce numéro contient aussi un article relatif à la collaboration avec la société néerlandaise CEAD qui a fabriqué les plus grandes imprimantes 3D au monde.

Nous espérons que la famille Vansichen parvient ainsi à vous donner une idée de ce que nous avons réalisé et de ce que nous prévoyons pour le futur.

Bonne lecture ! 

Maxime Vansichen



OCCUPEREZ-VOUS CE POSTE ?

VOUS SOUHAITEZ TRAVAILLER DANS UNE PME FAMILIALE OFFRANT DES PERSPECTIVES DE CROISSANCE ?

VOUS ÊTES PRÊT(E) À FOURNIR UNE BONNE DOSE DE TRAVAIL EN ÉQUIPE ? DÉCOUVREZ VITE LES OFFRES D'EMPLOI DE VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY.



SCANNEZ LE CODE QR ET POSTULEZ !

VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY FÊTE SES 30 ANS

Celle qui a commencé par la vente de composants allemands sur la base d'une commission est devenue une entreprise florissante spécialisée dans la technique linéaire et les axes de transfert de robots. Maxime, Vera et Thomas nous parlent de l'histoire et de la croissance de l'entreprise familiale qui emploie actuellement 25 personnes.

« NE COMPTE QUE SUR TOI, MAXIME ! »

« En fait, tout a commencé par cette phrase », dit Maxime. « J'avais 36 ans à l'époque et je m'étais forgé une solide expérience. Des études en construction métallique au poste de directeur des ventes, en passant par un premier travail dans l'ingénierie et la vente d'une marque de technique linéaire, j'ai toujours été passionné par le métier. »

« En 1993, j'ai cessé d'exercer la fonction de directeur des ventes. J'ai ensuite reçu pas mal d'offres d'emploi, mais partout j'ai eu l'impression qu'on voulait 'profiter' de moi, qu'on voulait m'embaucher uniquement pour attirer de nouveaux clients de mon ancien employeur, et nulle part je n'ai eu l'impression de pouvoir tracer ma voie. À un moment donné, j'en ai parlé à un membre de mon réseau qui m'a rétorqué : 'Ne compte que sur toi, Maxime !' Et c'est ce que j'ai fait. »

« Au départ, rien que pour avoir un revenu, gagner ma vie et subvenir aux besoins de ma famille. Le seul objectif était la vente de composants. Je pensais que j'allais toujours travailler depuis mon bureau à mon domicile. Je n'ai jamais eu l'intention de me développer de la sorte, de m'étendre à l'ingénierie des systèmes et aux axes de transfert de robots, d'embaucher du personnel, etc. Je ne faisais que mon travail, puis la situation m'a échappé. »

« NOUS N'AVONS JAMAIS VRAIMENT CONNU D'ÉCHECS CUISANTS. »

On dit souvent que les affaires sont faites de hauts et de bas, mais nous n'avons jamais vraiment connu d'échecs cuisants. Nous avons toujours fait notre travail et adapté notre organisation en fonction des tâches à accomplir. Nous n'avons jamais brûlé les étapes. Bien sûr, il y a des moments où tout ne fonctionne pas parfaitement, mais avec le recul, les choses se passent plutôt bien.

Somme toute, la crise de 2008 n'a pas été insurmontable. « La véritable crise n'est survenue qu'en 2009, en ce qui nous concerne. Les commandes ont chuté de 30 % et cette tendance s'est poursuivie jusqu'en mars 2010. Nous n'avons plus connu pareille crise depuis, mais nous devons bien entendu rester vigilants », explique Vera.

« Je me souviens de collègues en Allemagne qui appelaient leur propre ligne téléphonique pendant la crise pour s'assurer que tout allait bien », ajoute Maxime en riant. « Ils ne recevaient plus de commandes. »

« Je ne faisais que mon travail, puis la situation m'a échappé. »

// Maxime Vansichen



Vansichen
LINEAIRTECHNIEK

VANSICHEN
LINEAIRTECHNIEK

VANSICHEN
LINEAR TECHNOLOGY

1993 - 2008

2008 - 2018

2019 - ...

LA DÉGRINGOLADE

« En 2003, on m'a diagnostiqué une maladie pulmonaire grave. Je suis resté six mois à la maison », raconte Maxime.

« J'étais au bout du rouleau. Les médecins m'ont expliqué que les personnes atteintes de cette maladie ne pouvaient plus travailler qu'une demi-journée par semaine. Quel énorme coup de massue à encaisser ! Étant alors encore une figure emblématique de l'entreprise, j'ai failli arrêter complètement Vansichen Linear Technology et vendre l'entreprise. Heureusement, il a été établi par la suite que cette maladie pulmonaire n'était que temporaire et le vent a tourné. »

UN NOUVEL ÉLAN

« Le déménagement de notre bureau de Kortessem à la Herkenrodesingel à Hasselt a donné un élan supplémentaire à l'entreprise. Nous avons remarqué que ce que bon nombre d'entreprises souhaitaient surtout, c'était faire des affaires avec une société qui se situait sur un pied d'égalité. Un bureau à domicile n'avait certainement pas sa place au niveau professionnel. Pour les acheteurs et les clients, nous avons donc désormais acquis en quelque sorte de la crédibilité.

Le nouveau site et les bureaux modernes ont donc boosté notre crédibilité. Ce qui a renforcé la confiance des clients, des partenaires, du personnel et des fournisseurs. La perception et l'image de Vansichen ont évolué dans le bon sens. »

UNE ÉTAPE MAJEURE : LES FILS PRENNENT ÉGALEMENT LES COMMANDES DE L'ENTREPRISE

« L'arrivée des enfants dans l'entreprise en 2017 représente l'étape la plus importante pour nous. Je dois avouer qu'avant que Thomas et Pieter ne rejoignent l'entreprise, nous avons sérieusement envisagé de la vendre. En effet, lorsqu'on a plus de 50 ans, on sait parfaitement comment faire des affaires, mais on ne veut plus du stress qui en découle. L'arrivée de Thomas et Pieter nous a apporté la tranquillité d'esprit. Ils ont assumé certaines de nos tâches, ont pris plus rapidement certaines décisions et nous avons pu avancer plus vite », explique Maxime.

« L'arrivée des enfants dans l'entreprise en 2017 représente l'étape la plus importante pour nous. »

// Maxime Vansichen

Vera poursuit : « Ils ont insufflé un vent nouveau sur l'entreprise. Ils avaient aussi dans leur bagage l'expérience d'environnements de travail précédents. Thomas a travaillé chez ING, par le passé, et Pieter a apporté une valeur ajoutée grâce à son expérience professionnelle au sein de diverses multinationales. Une expérience que Maxime et moi-même n'avions jamais acquise. Avec eux, nous avons lancé une filiale, Cobotracks, et acquis un homologue allemand, SimKon. Deux étapes importantes dans le processus de croissance de l'organisation », conclut Vera.



1993

Maxime démarre son entreprise Vansichen Linear Technology dans son bureau, à son domicile à Kortesseem.



1998

Vera, l'épouse de Maxime, rejoint l'entreprise.



2005

L'entreprise commence à constituer son propre stock.



2017

Pieter et Thomas, les fils de Maxime et Vera, rejoignent l'entreprise familiale.



2019

Cobotracks voit le jour.



2023

Déménagement dans la Bedrijfsstraat à Hasselt ; l'équipe compte désormais 25 collaborateurs.



1996

Recrutement du premier membre du personnel : Sandra. Elle est toujours active dans l'entreprise.



1998

Transformation de garages en bureaux



2008

L'équipe, composée alors de huit personnes, déménage et s'installe dans les bureaux de la Herkenrodesingel à Hasselt.



2018

Magasin dans la zone d'activités « Dorlik »



2020

Acquisition de SimKon

« TU ES LE SEUL À COMPRENDRE CE QUE JE VEUX »

« Il n'y a pas vraiment de projet spécifique qui nous ait marqués au cours des 30 dernières années. Les projets qui nous ont stimulés le plus sont ceux qui nous ont permis de nous surpasser. Par exemple, les projets concernant l'ingénierie des systèmes et la construction du premier axe de transfert de robots. Les demandes ont toujours émané du client. »

« C'est vraiment agréable sur la même longueur d'onde que son client et de pouvoir concrétiser ensemble le projet. Pour cela, l'écoute et la compréhension mutuelles sont essentielles. Le chef de projet d'un laboratoire d'ingénierie hydraulique m'a dit un jour par téléphone : 'Tu es le seul à comprendre ce que je veux !' Il avait déjà contacté maintes entreprises pour leur soumettre son idée. Nous avons été les seuls à nous montrer conciliants et à relever le défi avec lui », explique Maxime.

« Il s'agissait d'une collaboration avec l'Université technique de Delft et avec SAM XL, nous avons également réalisé des projets nécessitant une nouvelle façon de penser en termes de précision et de reproductibilité. On finit quand même par faire bouger les choses. »

L'EXTERNALISATION, UN ÉNORME ATOUT

« Le secteur a beaucoup évolué au cours des trente dernières années. De nos jours, les entreprises externalisent la quasi-totalité de leurs activités. Avant, elles se contentaient d'un composant ; aujourd'hui, elles exigent beaucoup plus de notre part. Souvent parce qu'elles n'ont pas les connaissances, le personnel ou les machines nécessaires. Cela va de la (co-)invention de concepts à l'ingénierie et à la construction. Ce que nous proposons aujourd'hui chez Vansichen, nous ne le faisons pas parce que nous le voulons, mais parce que le marché l'exige. »

L'HONNÊTÉTÉ ET LA CORRECTION SONT TOUJOURS RÉCOMPENSÉES

MComme l'explique Maxime : « Pour nous, il s'agit d'offrir la solution correcte afin de répondre aux besoins du client, quel que soit le bénéfice. C'est en travaillant de cette manière que nous avons développé et continuons à développer des relations solides et de confiance avec nos clients. Cette relation à long terme garantit également que les clients osent s'adresser à nous pour toutes questions. Et nous pouvons ainsi travailler ensemble à des solutions. »

« Pour nous, il s'agit d'offrir la solution correcte afin de répondre aux besoins du client, quel que soit le bénéfice. »

// Maxime Vansichen

« Nous faisons preuve de correction et d'honnêteté non seulement envers nos clients, mais aussi envers nos fournisseurs et partenaires, ainsi que nos collaborateurs. La meilleure approche consiste à traiter tout le monde comme on voudrait être traité. Avec eux aussi, nous œuvrons au développement d'une relation de confiance à long terme. Leur loyauté montre que cette démarche porte ses fruits. Nous comptons parmi nous des collaborateurs qui ont 25 ans d'ancienneté », ajoute Vera.

« Nous faisons preuve de correction et d'honnêteté non seulement envers nos clients, mais aussi envers nos fournisseurs et partenaires, ainsi que nos collaborateurs. »

// Vera Landmeters

Thomas poursuit : « Pieter et moi nous efforçons également de perpétuer cette culture et de maintenir des liens familiaux et conviviaux entre nous. Nous voulons que chacun se sente partie prenante de l'entreprise et de l'équipe. Nous voulons aussi que ce que Maxime et Vera ont commencé puisse continuer dans la bonne voie. Sans nos collaborateurs, nous ne serions pas là où nous en sommes aujourd'hui. »

L'AVENIR EST PROMETTEUR

Maxime reste confiant pour le futur : « Pour ce qui est de l'avenir, nous voulons avant tout garder les pieds sur terre. Nous devons veiller à ce que les projets que nous avons lancés portent leurs fruits et que le rendement soit optimal. Nous souhaitons par ailleurs aussi continuer à nous développer tranquillement et à saisir les éventuelles opportunités. L'essentiel est que nous fassions bien notre travail et que nous entretenions de bonnes relations avec nos collaborateurs, nos clients, nos fournisseurs, nos partenaires, etc. »

DERNIER POINT ET NON DES MOINDRES...

« Quel est le principal conseil que j'aurais pu donner à la jeune version de moi-même, il y a 30 ans ? Rien de particulier, si ce n'est de veiller à faire preuve de bon sens et à traiter les autres comme on voudrait être traité, c'est ainsi qu'on fait son bonhomme de chemin », conclut Maxime. ■



SALES : Yves, Francis et Emile



PROPRIÉTAIRES : Thomas, Vera, Maxime et Pieter



PROJECT ENGINEERING : Jan, Robin H, Tom, Robin R, Kurt et Jelle

//
**L'ÉQUIPE
VANSICHEN**



MAGASIN : Tom, Vincenzo, Davey et Yannick



INSIDE SALES : Ruben, Kathleen, Jim, Sandra et Jens



COMPTABILITÉ : Katty et Ilse



NOUVELLE ADRESSE : BEDRIJFSSTRAAT 28, HASSELT

Nous avons déménagé ! En décembre 2023, Vansichen Linear Technology a quitté le Herkenrodesingel pour s'installer dans les bureaux de la Bedrijfsstraat à Kiewit, près de Hasselt. À l'origine une fabrique de gaufres, le site est aujourd'hui un bâtiment utilitaire moderne disposant d'entrepôts.

IL EST ENTOURÉ DE VÉGÉTATION ET BORDE LE CAMPUS CORDA

« Nous cherchions à acheter depuis un certain temps, mais nous ne trouvions pas de bâtiment ou de terrain correspondant à nos attentes. Jusqu'au jour où nous sommes tombés sur cette ancienne usine de gaufres. Elle s'est révélée être l'endroit idéal pour accueillir à la fois nos bureaux et notre entrepôt, ce qui contribue grandement à notre efficacité et à notre croissance », explique Thomas Vansichen. « Sa situation à Hasselt est un énorme atout également. Tous nos collaborateurs viennent de Hasselt et alentour, et ne doivent donc pas se déplacer trop loin. »

« Outre la situation du bâtiment, c'est aussi le potentiel du terrain qui nous a convaincus. Il y avait déjà un hall allongé sur le site, et nous avons identifié plusieurs opportunités d'expansion pour soutenir notre croissance. Nous sommes actuellement 25 collaborateurs, mais il y a de la place pour 40 personnes ici. De plus, nous sommes entourés d'espaces verts et le Campus Corda (un campus technologique de premier plan au centre de l'Euregio) est à deux pas », poursuit Thomas.

BUREAU CONFORTABLE ET MODERNE

« Les nouveaux bureaux sont équipés de tout le confort nécessaire. Ils sont beaucoup plus grands, mais il y a aussi plus d'espaces de réunion, plus de lieux de concentration, plus d'espaces de pause... Autant d'éléments qui favorisent la collaboration. Les baies vitrées sont omniprésentes dans le bâtiment. Ce choix a été fait délibérément pour combiner la sensation d'espace et de tranquillité », explique Vera.

« Nous avons aussi prévu un abri à vélos couvert et les vélos électriques peuvent être rechargés à l'intérieur. Comme de nombreux salariés viennent au travail à vélo, il y a des douches pour qu'ils puissent se rafraîchir à leur arrivée. Nous avons également pensé à des bornes de recharge pour les voitures électriques.

En outre, il y a un grand réfectoire avec bar, qui peut également être utilisé pour organiser de petites fêtes le cas échéant. Il y a une terrasse attenante à la salle à manger, ce qui permet, si le temps le permet, de manger à l'extérieur », explique Maxime pendant la visite.

NOTRE BUREAU EN CHIFFRES

IDENTIKIT

- ▣ Terrain complet : 42 ares
- ▣ Magasins : 420 m² + 710 m²
- ▣ Bureaux : 1150 m²
- ▣ Panneaux photovoltaïques : 224 unités
- ▣ Géothermie : 11 forages à 145 mètres de profondeur pour refroidir et chauffer les bureaux grâce aux plafonds climatiques de Kreon

norma | HET KANTOOR VAN MORGEN

« Outre la situation du bâtiment, c'est aussi le potentiel du terrain qui nous a convaincus. Il y avait déjà un hall allongé sur le site, et nous avons identifié plusieurs opportunités d'expansion pour soutenir notre croissance. »

// Thomas Vansichen



ENVIRONNEMENT VERT, BUREAUX VERTS

« La durabilité a bien entendu aussi joué un rôle important dans la construction des nouveaux bureaux. Par exemple, nous refroidissons et chauffons les locaux à l'aide d'un système géothermique pour lequel nous avons dû effectuer 11 forages à 145 mètres de profondeur. Les plafonds climatiques des bureaux remplissent donc trois fonctions : éclairage, chauffage et refroidissement. En outre, tout est isolé dans le respect des normes les plus récentes ; nous disposons d'une pompe à chaleur et plus de 200 panneaux photovoltaïques ont été installés sur le toit de l'entreprise. Tout s'est très bien passé pendant la construction. Il y a eu une excellente coordination entre les deux architectes - Philippe Houben de Norma pour le gros œuvre et Het Kantoor van Morgen (de Gand) pour l'aménagement intérieur. Nous nous sommes en outre efforcés de travailler avec un maximum de fournisseurs ou d'acteurs locaux. Par exemple, des entreprises limbourgeoises comme Jaraco pour le gros œuvre, L&P pour l'aménagement intérieur et Kreon pour l'éclairage et les plafonds climatiques ».



« La durabilité a bien entendu aussi joué un rôle important dans la construction des nouveaux bureaux. Par exemple, nous refroidissons et chauffons les locaux à l'aide d'un système géothermique pour lequel nous avons dû effectuer 11 forages à 145 mètres de profondeur. »

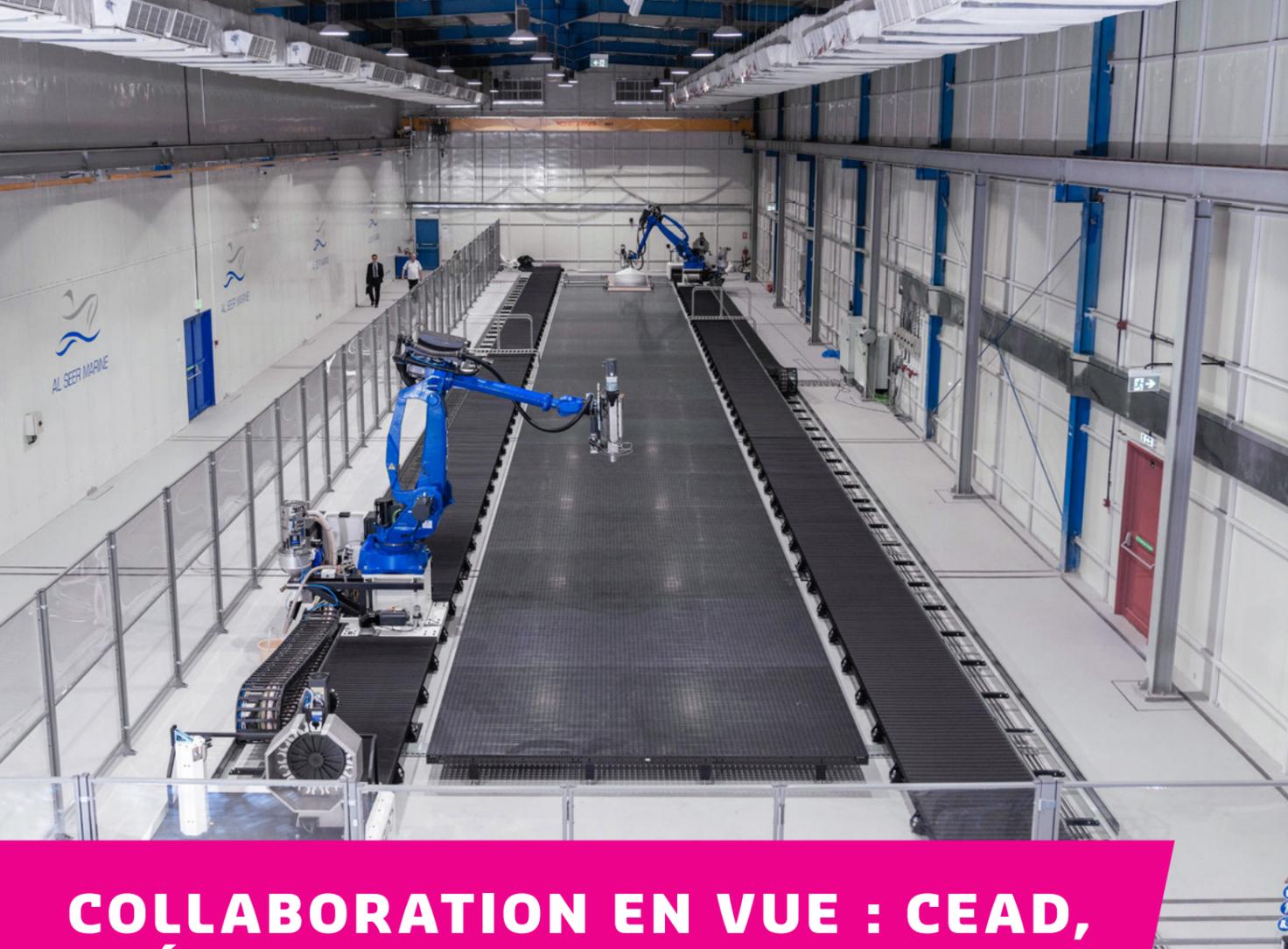
// Thomas Vansichen



CAPACITÉ SUPPLÉMENTAIRE

Le magasin rénové en 2020 s'est également agrandi d'un nouveau magasin de 420 m² attenant au magasin existant. On prévoit d'aménager un pont roulant de 5 tonnes. « Cet espace et le pont roulant connexe nous permettront de réaliser de grands projets – souvent de grande envergure – dans nos locaux, dans le hall. Ils nous offrent des possibilités que nous ne pouvions pas proposer auparavant aux clients. Je ne pensais pas que cela arriverait si vite, mais en l'espace de 3-4 ans, la capacité de notre magasin s'est nettement réduite. Cet espace supplémentaire est donc plus que bienvenu », conclut Thomas. 





COLLABORATION EN VUE : CEAD, CRÉATEUR DE SOLUTIONS POUR L'IMPRESSION 3D

« ENSEMBLE, ILS ONT INSTALLÉ 46 M D'AXES DE TRANSFERT À ABU DHABI

Conception et installation d'axes de transfert à Abu Dhabi pour le plus grand bateau jamais imprimé en 3D. Voilà en résumé le dernier projet de CEAD et de Vansichen Linear Technology. Figures centrales de CEAD, Jitse Bos, ingénieur de projet, et Stefan Muller, responsable des achats, ne tarissent pas d'éloges sur notre collaboration : « Nous sommes vraiment heureux de collaborer avec Vansichen. »

MÊME ÉTAT D'ESPRIT

En 2022, CEAD consulte, pour la première fois, Vansichen Linear Technology : « Nous étions à la recherche d'un fabricant d'axes de transfert qui partageait le même état d'esprit que nous : "tout est possible et chaque problème a sa solution". Cette quête nous a menés à Vansichen. Le courant est passé instantanément. La première commande était un axe de transfert pour l'université militaire de Munich, mon premier projet avec Vansichen », ajoute Jitse.

« Tout est possible et chaque problème a sa solution », tel est l'état d'esprit de nos deux entreprises. »

// Jitse Bos, ingénieur de projet



SOLUTIONS CRÉATIVES

Quels sont les plus grands défis des projets de CEAD ? Les délais de livraison, les coûts et la qualité. Pour répondre à ces défis, Vansichen a trouvé une solution créative. Stefan Muller explique : « Nous proposons deux types de robots qui, avant, fonctionnaient sur deux axes de transfert différents. Les ingénieurs de Vansichen ont conçu un axe de transfert standard sur lequel les deux robots peuvent se déplacer. Nous pouvons ainsi livrer plus rapidement et réduire les coûts. Il s'agit d'une amélioration significative et d'une situation avantageuse pour les deux parties ».

AXES DE TRANSFERT À ABU DHABI

L'ambitieux projet réalisé à Abu Dhabi reflète bien cette collaboration harmonieuse. Vansichen Linear Technology a conçu deux axes de transfert de 46 m de long pour y déplacer des robots et des imprimantes 3D. L'objectif ? La construction d'un bateau imprimé en 3D. Une réussite, puisque le client en question détient le record du plus grand bateau jamais imprimé en 3D. L'installation sur place s'est déroulée sans encombre. Jitse : « Les ingénieurs de Vansichen sont des professionnels expérimentés qui savent exactement ce qu'ils font. Ils résolvent immédiatement les problèmes qui nous préoccupent chez CEAD. »

UN AVENIR PROMETTEUR

Cette collaboration s'annonce d'ores et déjà prometteuse puisque le prochain projet se déroulera sous le soleil de Floride. Le 1er janvier 2024, Vansichen Linear Technology a signé un accord de coopération officiel avec CEAD. « Nous considérons Vansichen comme un partenaire à long terme, chose qui se reflète dans l'accord. Il s'agit non seulement d'un engagement mutuel, mais aussi d'un engagement pour l'avenir », conclut Stefan. 📌

« Vansichen est un partenaire qui se soucie particulièrement de l'optimisation des projets. Cette proactivité est un grand atout pour un fournisseur. »

// Stefan Muller, responsable des achats chez CEAD



À PROPOS DE CEAD

La société néerlandaise **CEAD (SEED)** (Connecting Engineering And Design) est spécialisée dans les solutions pour l'impression 3D clés en main. Elle développe actuellement une imprimante 3D robotisée qui sera installée dans le monde entier. La société, établie à Delft, a été fondée en 2014.

Récemment, CEAD a étendu ses activités en ouvrant une filiale aux États-Unis. Il s'agit d'un tournant décisif pour CEAD qui confirme sa volonté de jouer un rôle important dans les processus de fabrication aux quatre coins du monde.



SALONS À VENIR

Vansichen Linear Technology, Cobotracks et SimKon participeront à plusieurs salons passionnants. Nous nous ferons un plaisir de vous y présenter de nouveaux produits et d'autres innovations. N'hésitez pas à nous rendre visite. Découvrez le planning ci-dessous !

VANSICHEN
LINEAR TECHNOLOGY

JOURNÉE DU METAL

NAMUR EXPO, NAMUR (BE)

~~6 JUIN 2024~~ → REPORTÉ AU 5 DÉCEMBRE 2024

JM JOURNÉE
du MÉTAL

SIMKON
BY VANSICHEN

ALL ABOUT AUTOMATION

STRAUBING (DE)

26 - 27 JUIN 2024

**all about
automation**



CONTACT

BEDRIJFSSTRAAT 28
B-3500 HASSELT

E INFO@VANSICHEN.BE
W WWW.VANSICHEN.BE

T +32 (0)11 37 79 63
TVA BE 0872.221.921

VANSICHEN
LINEAR TECHNOLOGY

WWW.VANSICHEN.BE

ER: Thomas Vansichen, Vansichen Linear Technology

« AVEZ-VOUS **DES NOUVELLES INTÉRESSANTES** SUR **UNE APPLICATION INNOVANTE** AVEC DES COMPOSANTS LINÉAIRES
DE LA GAMME DE VANSICHEN TECHNIQUES LINÉAIRES ? INFORMEZ-NOUS ! »