



**30 JAAR VANSICHEN  
LINEAR TECHNOLOGY**

**NIEUW ADRES:  
BEDRIJFSSTRAAT 28,  
HASSELT**

**SAMENWERKING  
IN DE KIJKER: CEAD**

# **INHOUD**

**2 VOORWOORD**

**3 OPENSTAANDE VACATURES**

**4 30 JAAR VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY**

**8 TEAM VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY**

**10 NIEUW ADRES: BEDRIJFSSTRAAT 28, HASSELT**

**14 SAMENWERKING IN DE KIJKER:  
CEAD, ONTWIKKELAAR VAN 3D-PRINTOPLOSSINGEN**

**16 BEURZEN 2024**



## VOORWOORD MAXIME VANSICHEN

Beste lezer

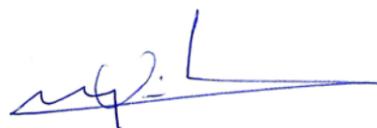
Voor wie het nog niet mocht weten: wij hebben eind december onze intrek genomen in de nieuwe gebouwen in de buurt van de Corda Campus in Hasselt. In alle opzichten zijn we uiterst tevreden over het resultaat. Vooral de eerste reacties van klanten en leveranciers die al een bezoek brachten stemmen ons uiterst tevreden. Een eerste indruk is immers altijd bijzonder belangrijk.

De reden dat we voor een gebouw met meer uitstraling hebben gekozen, is omdat we willen laten zien dat we meer zijn dan een doorsnee handelshuis. Het gebouw draagt ook bij aan onze geloofwaardigheid naar onze groeiende groep internationale klanten die ons komen bezoeken. Het is weer een van de zovele stappen die we gezet hebben sinds de oprichting van Vansichen Lineairtechniek in 1993.

Overigens krijgt u in dit magazine een historisch overzicht van de voornaamste gebeurtenissen sinds de start van onze activiteiten. Eveneens stellen we onze teams voor zodat u een gezicht kunt plakken op de personen waarmee u telefonisch of per e-mail contact heeft. Verder in deze uitgave staat een artikel in verband met de samenwerking met het Nederlandse CEAD. Zij bouwen de grootste 3D-printers ter wereld.

Hopelijk slagen wij als familie Vansichen erin u een indruk te geven van wat we gerealiseerd hebben en wat de toekomstplannen zijn.

Veel leesgenot! 



Maxime Vansichen



## WORDT DIT JOUW STOEL?

## HEB JIJ INTERESSE OM TE WERKEN IN EEN FAMILIALE KMO MET GROEIVOORUITZICHTEN?

EN BEN JE KLAAR VOOR EEN KNAP STAALTJE TEAMWERK?  
ONTDEK DAN SNEL DE OPENSTAANDE VACATURES BIJ  
VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY.



### SCAN DE QR-CODE EN SOLLICITEER!

## 30 JAAR VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY

Wat begon met de verkoop van Duitse componenten op commissiebasis is uitgegroeid tot een bloeiend bedrijf gespecialiseerd in lineairtechniek en robottracks. We spreken met Maxime, Vera en Thomas over de geschiedenis en de groei van het familiebedrijf dat nu 25 medewerkers tewerkstelt.

### “MAXIME, BEGIN TOCH OP UW EIGEN!”

“Met dat zinnetje is het eigenlijk allemaal begonnen”, steekt Maxime van wal. “Ik was toen 36 jaar en had een stevige track record opgebouwd. Van studies in metaalbouw en een eerste job in engineering tot het verkopen van een merk in lineairtechniek en een functie als verkoopdirecteur, de passie voor het vak was er altijd al.”

“In 1993 kwam de functie als verkoopdirecteur tot een einde. Vervolgens kreeg ik redelijk wat jobaanbiedingen, maar overall had ik het gevoel dat ze van mij wilde ‘profiteren’, dat ze mij enkel wilden aanwerven om nieuwe klanten aan te trekken van mijn toenmalige werkgever, nergens had ik het gevoel dat ik mijn eigen ding mocht gaan doen. Op een zeker moment sprak ik daarover met iemand uit mijn netwerk en die zei: ‘Maxime, begin toch op uw eigen.’ En dat heb ik gedaan.”

“Initieel gewoon om een inkomen te hebben, mijn boterham te verdienen & mijn gezin te onderhouden. Het enige doel was de verkoop van componenten. Ik dacht dat ik altijd vanuit mijn thuishkantoor zou werken. Het is nooit de bedoeling geweest om zo te groeien, uit te breiden met engineering van systemen en robottracks, mensen aan te werven ... Ik deed gewoon mijn job en het is uit de hand gelopen.”

### “WE ZIJN NOOIT ECHT ONDERUIT GEGAAN”

Ze zeggen vaak dat ondernemen met vallen en opstaan is, maar wij zijn nooit écht onderuitgegaan. We hebben altijd gewoon onze job gedaan en onze organisatie aangepast in functie van het werk dat erbij kwam. We zijn onszelf nooit voorbijgelopen. Uiteraard zijn er soms momenten dat niet alles perfect loopt, maar achteraf gezien valt dat allemaal goed mee.

Ook de crisis in 2008 viel al bij al mee. “Voor ons kwam de echte crisis pas in 2009. De orders vielen met 30% terug en dat heeft ongeveer aangehouden tot maart 2010. Sindsdien hebben we geen crisis meer gekend, maar we moeten natuurlijk wel alert blijven”, licht Vera toe.

“Ik weet nog dat collega’s in Duitsland tijdens die crisis belden naar hun eigen telefoonlijn om er zeker van te zijn dat er niets mee scheelde”, voegt Maxime lachend toe. “Ze kregen geen bestellingen meer binnen.”

### “Ik deed gewoon mijn job en het is uit de hand gelopen.”

// Maxime Vansichen



Vansichen  
LINEAIRTECHNIEK

VANSICHEN  
LINEAIRTECHNIEK

VANSICHEN  
LINEAR TECHNOLOGY

1993 - 2008

2008 - 2018

2019 - ...

### ABSOLUTE DIEPTEPUNT

“In 2003 werd er bij mij een ernstige longziekte vastgesteld. Ik ben toen een half jaar thuis geweest”, vertelt Maxime.

“Ik was uitgeput en heel erg moe. De dokters wisten mij te vertellen dat mensen met dezelfde ziekte nog maar een halve dag per week konden werken. Dat was een enorme mokerslag. Omdat ik toen nog een heel bepalende figuur was voor het bedrijf, heb ik op het punt gestaan om helemaal te stoppen met Vansichen Linear Technology, ik wilde het bedrijf verkopen. Gelukkig werd later vastgesteld dat de longziekte van voorbijgaande aard was en is het tij gekeerd.”

### EXTRA SCHWUNG

“De verhuis van ons thuishkantoor in Kortesseem naar de Herkenrodesingel in Hasselt heeft een extra ‘schwung’ gegeven. We merkten toen eigenlijk dat veel bedrijven voornamelijk zaken willen doen met een bedrijf dat op hetzelfde niveau staat. Een thuishkantoor behoorde zeker niet tot een professioneel niveau. Naar de aankopers en klanten hadden we nu een soort van street credibility.

De nieuwe locatie en moderne kantoren zorgden dus voor een boost in geloofwaardigheid. Het schepte meer vertrouwen bij klanten, partners, personeel en leveranciers. De perceptie over en het imago van Vansichen veranderde in de positieve zin.”

### GROOTSTE MIJLPAAL: ZONEN MEE AAN HET STUUR

“De komst van de kinderen naar het bedrijf in 2017 is voor ons de belangrijkste mijlpaal. Ik moet eerlijk zeggen dat we, voordat Thomas en Pieter in het bedrijf stapten, er serieus over nagedacht hebben om het bedrijf te verkopen. Het is namelijk zo dat, eens je ouder bent dan 50, je perfect weet hoe je moet ondernemen, maar je de stress die erbij komt kijken niet meer wil. De instap van Thomas en Pieter zorgde bij ons voor rust. Ze namen delen van ons takenpakket over, beslissingen werden sneller genomen en we konden weer sneller schakelen”, zegt Maxime.

### “De komst van de kinderen naar het bedrijf in 2017 is voor ons de belangrijkste mijlpaal.”

// Maxime Vansichen

Vera gaat verder: “Ze lieten een frisse wind waaien doorheen het bedrijf. Vanuit vorige werkomgevingen brachten zij ook ervaringen mee. Thomas vanuit zijn verleden bij ING en Pieter bracht dan weer toegevoegde waarde door zijn werkverleden bij verschillende multinationals. Een ervaring die Maxime en ikzelf nooit opgedaan hadden.”

“Samen met hen hebben we dochterbedrijf Cobotracks opgestart en Duitse sectorgenoet SimKon overgenomen. Twee aanzienlijke stappen in de groei van de organisatie”, besluit Vera.



**1993**  
Maxime start met Vansichen Linear Technology in thuishkantoor in Kortesseem.



**1998**  
Vera, vrouw van Maxime, stapte mee in het bedrijf.



**2005**  
Eigen stock beginnen aanleggen



**2017**  
Pieter en Thomas, zonen van Maxime & Vera, vervoegen het familiebedrijf.



**2019**  
Cobotracks ziet levenslicht.



**2023**  
Verhuis naar Bedrijfsstraat in Hasselt, team bestaat nu uit 25 medewerkers.



**1996**  
Aanwerving eerste personeelslid, Sandra. Vandaag nog steeds actief in het bedrijf.



**1998**  
Verbouwing van garages naar kantoorruimte



**2008**  
Toenmalig team van 8 personeelsleden verhuist naar kantoren op Herkenrodesingel in Hasselt.



**2018**  
Magazijn Dorlik



**2020**  
Overname SimKon

### “JE BENT DE ENIGE DIE BEGRIJPT WAT IK WIL”

“Er is niet echt specifiek één project dat ons is bijgebleven in de afgelopen 30 jaar. We haalden het meest energie uit projecten waarbij we een stapje verder mochten en konden gaan. Bijvoorbeeld bij het engineeren van systemen en het bouwen van de eerste robottrack. Die vragen kwamen telkens van de klant.”

“Het is fijn als je op dezelfde golflengte zit als je klant en vervolgens samen het project waar kan maken. Goed luisteren en elkaar begrijpen, daar begint het mee. De projectleider van een waterbouwkundig labo zei ooit tegen mij aan de telefoon: ‘Jij bent de enige die begrijpt wat ik wil!’ Hij had al tig bedrijven gebeld en zijn idee gepitcht. Wij waren de enige partij die daarin tegemoet kwam en samen met hem de uitdaging aanging”, legt Maxime uit.

“Dat was een samenwerking met TU Delft en ook met SAM XL realiseerden we projecten waarbij een nieuwe manier van denken op gebied van precisie en herhaalnauwkeurigheid nodig was. Uiteindelijk verleg je dan toch een steen in de rivier.”

### OUTSOURCING IS GROOT VOORDEEL

“De sector is in de afgelopen 30 jaar sterk veranderd. Tegenwoordig outsourcen bedrijven bijna alles. Vroeger moesten ze enkel een component hebben, nu verlangen ze veel meer van ons. Vaak omdat ze de kennis, de mensen of de machines niet in huis hebben. Dat gaat dan van het (mee) uitdenken van concepten, tot het engineeren en bouwen ervan. Wat wij vandaag de dag bij Vansichen aanbieden is niet omdat wij dat willen, maar omdat de markt dat vraagt.”

### CORRECT & EERLIJK DUURT HET LANGST

Maxime licht toe: “Voor ons gaat het erom de correcte oplossing aan te bieden voor wat de klant nodig heeft, ongeacht wat de opbrengst is. Door op die manier te werken, bouwden en bouwen we nog steeds een sterke vertrouwensband op met onze klanten. Die langetermijnrelatie zorgt er ook voor dat klanten met vragen naar ons toe durven komen. En we samen aan oplossingen kunnen werken.”

### “Voor ons gaat het erom de correcte oplossing aan te bieden voor wat de klant nodig heeft, ongeacht wat de opbrengst is.”

// Maxime Vansichen

“Het correcte en eerlijke verhaal hanteren we niet alleen bij klanten, leveranciers en partners, maar ook bij onze medewerkers. Het beste uitgangspunt daarbij is iedereen behandelen zoals je zelf behandeld wil worden. Ook met hen werken we aan een langetermijnrelatie en vertrouwensband. Dat dat vruchten afwerpt, merken we aan hun loyaliteit. We hebben medewerkers die 25 jaar in dienst zijn”, vult Vera aan.

### “Het correcte en eerlijke verhaal hanteren we niet alleen bij klanten, leveranciers en partners, maar ook bij onze medewerkers.”

// Vera Landmeters

Thomas gaat verder: “Pieter en ik proberen die cultuur ook door te trekken en een familiale, gemoedelijke omgang onderling aan te houden. We willen dat iedereen zich deel voelt van het bedrijf en het team. Daarnaast willen we ook wat Maxime en Vera gestart zijn op een goede manier verderzetten. Zonder onze medewerkers zouden we niet staan waar we vandaag staan.”

### THE FUTURE IS BRIGHT

Maxime kijkt ook nog steeds vooruit en verder: “Wat de toekomst betreft willen we vooral de voetjes op de grond houden. Het is belangrijk om ervoor te zorgen dat de projecten die we in gang gezet hebben, optimaal gaan renderen. Daarnaast willen we stilaan verder groeien en inspelen op eventuele opportuniteiten. Het allerbelangrijkste is dat we onze job goed doen en een fijne relatie handhaven met onze medewerkers, klanten, leveranciers, partners ...”

### LAST BUT NOT LEAST ...

“De belangrijkste tip aan mijn jongere zelf van 30 jaar geleden? Niets specifiek. Gewoon het gezond verstand hanteren en behandel anderen zoals je zelf wil behandeld worden en je komt al een heel eind”, besluit Maxime.



**SALES:** Yves, Francis en Emile



**EIGENAARS:** Thomas, Vera, Maxime en Pieter



**PROJECT ENGINEERING:** Jan, Robin H, Tom, Robin R, Kurt en Jelle

//  
**TEAM  
VANSICHEN**



**MAGAZIJN:** Tom, Vincenzo, Davey en Yannick



**INSIDE SALES:** Ruben, Kathleen, Jim, Sandra en Jens



**BOEKHOUDING:** Katty en Ilse



## NIEUW ADRES: BEDRIJFSSTRAAT 28, HASSELT

We've moved! In december 2023 heeft Vansichen Linear Technology de Herkenrodesingel achter zich gelaten en intrek genomen in de kantoren op de Bedrijfsstraat te Kiewit in Hasselt. Wat eerst een wafelfabriek was, is nu een modern bedrijfsgebouw met magazijnen.

### IN HASSELT, OMRINGD DOOR GROEN EN LANGS CORDA CAMPUS

"We waren al enige tijd aan het kijken om te kopen, maar vonden niet direct een pand of terrein dat aan onze verwachtingen voldeed. Uiteindelijk kwam de voormalige wafelfabriek in de Bedrijfsstraat op ons pad. Dat bleek de ideale locatie te zijn om zowel ons kantoor als magazijn onder te brengen, wat enorm bijdraagt aan de werkefficiëntie en groei", vertelt Thomas Vansichen. "De ligging in Hasselt is ook een enorm pluspunt. Al onze medewerkers komen van Hasselt en omstreken, zo moeten ook zij niet te ver uitwijken."

"Niet alleen de ligging heeft ons overtuigd, ook de mogelijkheden van het perceel speelden een rol. Er stond al een lange hal op het terrein, daarnaast zagen we verschillende uitbreidingsmogelijkheden om onze groei te bestendigen. Zo zijn we nu met 25 medewerkers, maar is er ruimte voorzien voor 40. Bovendien zijn we omringd door groen & ligt Corda Campus (toonaangevende tech-campus in het centrum van de Euregio) op een boogscheut van ons", gaat Thomas verder.

### COMFORTABEL & MODERN KANTOOR

"De nieuwe kantoren zijn voorzien van alle comfort. Het is niet alleen veel groter, er zijn meer vergaderlocaties, plekjes om te focussen, meer ruimtes om te pauzeren ... Allemaal zaken die samenwerken bevorderen. Doorheen heel het gebouw is gewerkt met glaspartijen. Daar is bewust voor gekozen om het gevoel van ruimte te combineren met rust", legt Vera uit.

"Verder is er een overdekte fietsstalling en kunnen elektrische fietsen binnen opgeladen worden. Omdat veel medewerkers het woon-werkverkeer met de fiets doen, hebben we douches voorzien, zodat ze zich kunnen opfrissen bij aankomst. Er is ook gedacht aan laadpalen voor elektrische wagens.

Bovendien is er een grote eetzaal met bar, die eventueel ook voor feestjes gebruikt kan worden. Aan de eetzaal is een terras voorzien zodat we, als het weer het toelaat, buiten kunnen lunchen", licht Maxime toe tijdens een rondleiding.

## ONS KANTOOR IN CIJFERS

### IDENTIKIT

- ▣ Volledig terrein: 42 are
- ▣ Magazijnen: 420 m<sup>2</sup> + 710 m<sup>2</sup>
- ▣ Kantoor: 1150 m<sup>2</sup>
- ▣ Zonnepanelen: 224 stuks
- ▣ Geothermie: 11 grondboringen van 145 meter diep om het kantoor te koelen en verwarmen via klimaatplafond van Kreon

norma  HET KANTOOR VAN MORGEN

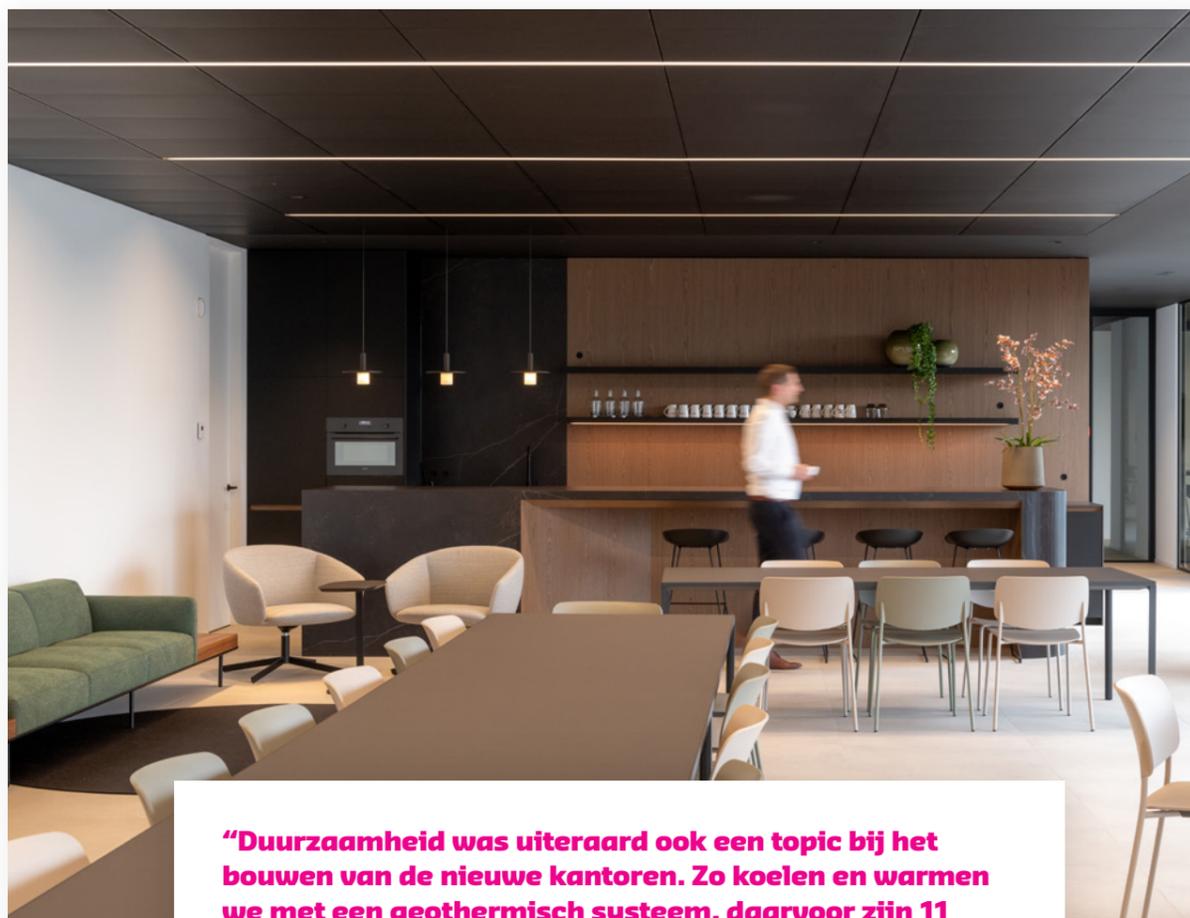
**"Niet alleen de ligging heeft ons overtuigd, ook de mogelijkheden van het perceel speelden een rol. Er stond al een lange hal op het terrein, daarnaast zagen we verschillende uitbreidingsmogelijkheden om onze groei te bestendigen."**

// Thomas Vansichen



### GROENE OMGEVING, GROENE KANTOREN

“Duurzaamheid was uiteraard ook een topic bij het bouwen van de nieuwe kantoren. Zo koelen en warmen we met een geothermisch systeem, daarvoor zijn 11 grondboringen van 145 meter diep gedaan. De klimaatplafonds op kantoor zijn dan ook licht, verwarming en koeling ineen. Alles is bovendien geïsoleerd volgens de laatste normen, er is een warmtepomp en er liggen meer dan 200 zonnepanelen op het dak. Alles is eigenlijk zeer vlot gegaan trouwens tijdens de bouw. Er was een zeer goede coördinatie van beide architecten - Philippe Houben van Norma voor de ruwbouw en Het Kantoor van Morgen (uit Gent) voor het interieur. Voorts hebben we geprobeerd met zoveel mogelijk lokale leveranciers of partijen samen te werken. Denk aan enkele Limburgse spelers zoals Jaraco voor de ruwbouw, L&P voor het interieur en Kreon voor de verlichting en het klimaatplafond.”



**“Duurzaamheid was uiteraard ook een topic bij het bouwen van de nieuwe kantoren. Zo koelen en warmen we met een geothermisch systeem, daarvoor zijn 11 grondboringen van 145 meter diep gedaan.”**

// Thomas Vansichen



### BIJKOMENDE CAPACITEIT

Ook het in 2020 gerenoveerde magazijn werd uitgebreid met een nieuw magazijn van 420 m<sup>2</sup> dat aansluit op het bestaande. Er is een rolbrug voorzien van 5 ton. “Deze ruimte en bijhorende rolbrug laat ons toe om grote projecten – met vaak lange lengtes – bij ons op te bouwen in de hal. Het geeft ons mogelijkheden die we voordien niet konden aanbieden aan klanten. Ik had nooit gedacht dat het zo snel zou gaan, maar op 3 à 4 jaar tijd was ons magazijn al aan de krappe kant. Deze bijkomende ruimte is dus bijzonder welgekomen” sluit Thomas af. 





## SAMENWERKING IN DE KIJKER: CEAD, ONTWIKKELAAR VAN 3D-PRINTOPLOSSINGEN

### “SAMEN 46M-TRACKS GEÏNSTALLEERD IN ABU DHABI”

Tracks ontwikkelen en installeren voor 's werelds grootste 3D-geprinte boot in Abu Dhabi. Dat is de samenvatting van het meest recente project van CEAD en Vansichen Linear Technology. Project Engineer Jitse Bos en Purchasing Manager Stefan Muller, spilfiguren bij CEAD, spreken vol lof over de samenwerking: “Echt fijn hoe ze bij Vansichen meedenken met ons.”

### ZELFDE MINDSET

In 2022 klopte CEAD voor het eerst aan bij Vansichen Linear Technology: “We zochten een trackfabrikant met dezelfde mindset als wij: ‘Alles is mogelijk en overal is een oplossing voor’. In die zoektocht zijn we bij Vansichen uitgekomen. Het klikte meteen. De eerste bestelling was een track voor de militaire universiteit in München, mijn eerste project met Vansichen”, aldus Jitse.

**“Alles is mogelijk en overal is een oplossing voor”, dat omschrijft de mindset van onze twee bedrijven.”**

// Jitse Bos, Project Engineer

### CREATIEVE OPLOSSING

De grootste uitdagingen bij de projecten van CEAD? De levertijd, de kostprijs en de kwaliteit. Daarvoor bedacht Vansichen een creatieve oplossing. Stefan legt uit: “We bieden twee soorten robots aan die vroeger op twee verschillende tracks functioneerden. De engineers bij Vansichen creëerden een standaardtrack waar beide robots op kunnen bewegen. Zo kunnen we sneller leveren en drukken we de kosten. Een heel fijne verbetering en een win-win voor beide partijen.”

**“Vansichen is een partner die echt meedenkt om projecten te optimaliseren. Die proactiviteit is een grote meerwaarde in een leverancier.”**

// Stefan Muller, Purchasing Manager bij CEAD

### TRACKS IN ABU DHABI

Het uitdagende project in Abu Dhabi illustreert de soepele samenwerking. Vansichen Linear Technology produceerde twee 46 m lange tracks om er robots en 3D-printers op te laten bewegen. Het doel? Een 3D-geprinte boot creëren. Met succes want de klant in kwestie heeft het wereldrecord van de grootste 3D-geprinte boot ooit in handen. De installatie ter plaatse verliep bijzonder vlot. Jitse: “De engineers bij Vansichen zijn ervaren vakmensen die precies weten wat ze doen. Zaken waar we bij CEAD ons hoofd over breken, lossen zij direct op.”

### ROOSKLEURIGE TOEKOMST

Met een aankomend project in het zonnige Florida ziet de toekomstige samenwerking er alvast rooskleurig uit. Op 1 januari 2024 ondertekende Vansichen Linear Technology een officiële samenwerkingsovereenkomst met CEAD. “We zien Vansichen als een long-term partner, dat weerspiegelt de overeenkomst. Het is een stukje commitment naar elkaar en de toekomst toe”, besluit Stefan. ▮



### OVER CEAD

Het Nederlandse **CEAD (SEED)** (Connecting Engineering And Design) is gespecialiseerd in turn-key 3D-printoplossingen. De op robot gebaseerde 3D-printer wordt door hen ontwikkeld en wereldwijd geïnstalleerd. Het bedrijf, met uitvalsbasis in Delft, werd opgericht in 2014.

Onlangs breidde CEAD uit met een vestiging in de Verenigde Staten. Een belangrijke mijlpaal voor CEAD die hun ambitie onderstreept om een wereldwijde impact te hebben op productieprocessen.



## BEURZEN IN AANTOCHT

Vansichen Linear Technology, Cobotracks en SimKon zullen aanwezig zijn op verschillende boeiende beurzen. Daar doen we graag nieuwe producten en andere innovaties uit de doeken. Breng ons zeker een bezoekje. Ontdek hieronder wat er op onze planning staat!

**VANSICHEN**  
LINEAR TECHNOLOGY

### JOURNÉE DU METAL

NAMUR EXPO, NAMEN (BE)

~~6 JUNI 2024~~ → UITGESTELD TOT 5 DECEMBER 2024

**JM** JOURNÉE  
du MÉTAL

**SIMKON**  
BY VANSICHEN

### ALL ABOUT AUTOMATION

STRAUBING (DE)

26 - 27 JUNI 2024

**all about  
automation**



## CONTACT

BEDRIJFSSTRAAT 28  
B-3500 HASSELT

**E** INFO@VANSICHEN.BE  
**W** WWW.VANSICHEN.BE

**T** +32 (0)11 37 79 63  
**BTW** BE 0872.221.921

---

**VANSICHEN**  
LINEAR TECHNOLOGY

**WWW.VANSICHEN.BE**

VU: Thomas Vansichen, Vansichen Linear Technology

---

HEEFT U EEN **INTERESSANTE APPLICATIE** OF EEN **NIEUWTJE** VOOR VANSICHEN LINEAR TECHNOLOGY? LAAT HET ONS WETEN!